

# Une vocation taillée sur mesure

**C**ofondatrice de l'entreprise Orthèses Prothèses Terrebonne, qu'elle a créée avec son partenaire Jean Brousseau en 1999, Josée Mecteau est bien plus qu'une entrepreneure : c'est une femme humaine et travaillante, animée par le bien-être de ses patients et des gens qui l'entourent, pour qui l'entrepreneuriat est un don de soi. «La vie nous amène toujours là où on doit être, même si parfois, on se pose la question», croit-elle.

*Véronick Talbot*

D'ailleurs, rien ne la destinait à une carrière orthopédique. «Je suis une femme fonceuse et travaillante, et j'ai exercé plusieurs métiers. J'ai travaillé dans la construction, la comptabilité, la coiffure, le design de mode, et plus encore, et je chante depuis l'âge de quatre ans. J'ai aussi fait du théâtre, de l'improvisation, et étant sportive, j'ai eu le grand plaisir d'entraîner une équipe de basketball féminin. J'ai également enseigné et pratiqué la danse. C'est d'ailleurs ce côté artistique qui me garde en vie. C'est l'outil qui me permet de dédramatiser et de relativiser les événements, tant dans ma vie personnelle qu'en ce qui a trait à la gestion des ressources humaines et aux consultations de patients.»

#### Faire une différence

Malgré ces nombreuses implications, elle a toujours eu l'impression qu'elle devait aller encore plus loin. «Je veux faire une différence», espérait-elle et espère-t-elle encore. C'est probablement pour cette raison que lorsqu'elle a fait ses premiers pas dans le milieu des orthèses et des prothèses, elle s'est immédiatement sentie interpellée. «J'aidais les gens et ça me plaisait.»

Elle a d'ailleurs été l'une des premières femmes au Québec à se spécialiser comme ajusteuse de prothèses mammaires, dans un domaine qui était alors «un milieu d'hommes». Étant une personne très empathique et émotive, le fait d'être là pour ces femmes qui ont eu un cancer du sein la comblait. «Ces femmes, au fil du temps, sont même souvent devenues plus que des patientes.»

#### Le patient au cœur des priorités

Josée Mecteau œuvre maintenant dans ce domaine depuis plus de 22 ans. Quant à



*Josée Mecteau est bien plus qu'une entrepreneure : c'est une femme humaine et travaillante, animée par le bien-être de ses patients et des gens qui l'entourent, pour qui l'entrepreneuriat est un don de soi.*

son partenaire, Jean Brousseau, il compte plus de 26 années d'expérience. Tous deux partagent les mêmes valeurs humaines. «Lorsque nous sommes déménagés dans la région, nous avons constaté qu'il n'y avait pas de services de fabrication d'orthèses et de prothèses dans les environs. Nous avons donc eu envie de fonder notre propre entreprise, d'autant plus que nous voulions

tés, contrairement à la vision de l'organisation pour laquelle nous travaillions alors.»

C'était en 1998. Comme pour tout chemin menant à la fondation d'une entreprise, il y a eu des détours et des obstacles. Mais le jeune duo était motivé par son projet, qui a finalement vu le jour le 7 septembre 1999. Orthèses Prothèses Terrebonne a alors ouvert ses portes au public, dans un local de 1 500 pieds carrés. La rigueur et

l'écoute des deux professionnels ont tôt fait d'attirer la clientèle et de la fidéliser.

#### Des orthèses et des prothèses sur mesure

Depuis, l'histoire continue de s'écrire. En novembre 2007, Josée Mecteau et Jean Brousseau ont acquis les locaux du 1620, chemin Gascon, où ils ont déménagé leur entreprise. Avec une superficie de 3 500 pieds carrés, l'endroit permet de mieux desservir la clientèle, qui ne cesse de grandir. En parallèle, Orthèses Prothèses Terrebonne inaugurera bientôt un nouveau point de service dans les locaux de la Polyclinique médicale de Terrebonne, sur le boulevard Des Seigneurs.

«Nous fabriquons la grande majorité des orthèses et des prothèses que nous vendons. Jean est l'un des meilleurs orthésistes que je connaisse. Ensemble, nous créons des produits qui répondent aux attentes des patients tant sur le plan technique qu'en ce qui a trait au confort et au design.» Différents types de matériaux sont utilisés selon la morphologie et les besoins du patient. De plus, la clinique offre au-delà de 275 modèles de chaussures, des équipements de soins à domicile, des quadripoteurs, des produits analgésiques, protecteurs ou pour les pieds, des mitaines et gants chauffants, et bien plus.

#### Une thérapie

Après 16 années de conseils et de dévouement dans la région, la réputation de la clinique, où les prix sont aussi compétitifs qu'ailleurs, n'est plus à faire. «Notre but, c'est d'améliorer la santé et le confort de nos patients, pour ainsi permettre leur guérison. C'est ce qui nous motive chaque jour.» Témoins privilégiés de la passion de leurs parents, les enfants des deux professionnels, Maxime et Kim, ont même gonflé les rangs de l'entreprise familiale.

Somme toute, Josée Mecteau continue de concrétiser son souhait de faire une différence. Sa modestie étant aussi grande que sa générosité, elle ne l'admettrait pas elle-même, mais elle change la vie de beaucoup de gens au quotidien. «C'est une thérapie pour moi», conclut-elle.

PUBLI-REPORTAGE



*Les deux enfants de Josée Mecteau, Maxime et Kim, ont gonflé les rangs de l'entreprise familiale.*



**1620, chemin Gascon**  
(voisin de la Fruiterie 440) Terrebonne J6X 3A3

**450 471-1101**

facebook.com/orthese  
OrthesesProtheses.com